



OP MAAT SALES TRAINING

Wij ontwerpen en leveren oplossingen op maat, nationaal en wereldwijd, met honderden consultants die allemaal een sterke achtergrond hebben in sales

[HELP MIJ HIERMEE](#)

Sales Excellence

We werken samen met u door elke stap van het sales proces - we beoordelen, ontwikkelen, implementeren en evalueren uw verkoopprestaties

[LEES MEER](#)

Wereldwijd bereik

Wij coachen over grenzen heen - wij helpen u om de verkoop over de hele organisatie heen op één lijn te brengen

[LEES MEER](#)

Onze ervaring in uw branche

Wij begrijpen dat de uitdagingen van onze klanten branchespecifiek zijn. Onze jarenlange ervaring, gekoppeld aan sterk gespecialiseerd onderzoek, stelt ons in staat om de nummer één partner te zijn

[LEES MEER](#)

ONZE AANPAK



Sales Strength Analyse

Evalueer de sterke punten en verbeterpunten van uw verkooporganisatie

[LEES MEER](#)



Business Simulaties

Train uw mensen om de juiste beslissingen te nemen en de bedrijfsprestaties te verbeteren

[LEES MEER](#)



Digital Learning Experience

Ontdek een effectieve en aantrekkelijke leerervaring gebaseerd op ons 4 stappen leerproces en op het 70/20/10 model met high-impact learning gebouwd op groepsdynamiek, samenwerkings- en mentorschapsvaardigheden.

[LEES MEER](#)



Sales training met impact

We doen dit met een bewezen succesvolle aanpak waar we focus op lange termijn verandering en resultaat hebben

[LEES MEER](#)



“Mercuri heeft ons geholpen met het begeleiden en opleiden naar The Kramp Way of Selling, waardoor ons verkoopteam nu een USP is voor onze klanten”

- Kramp Groep

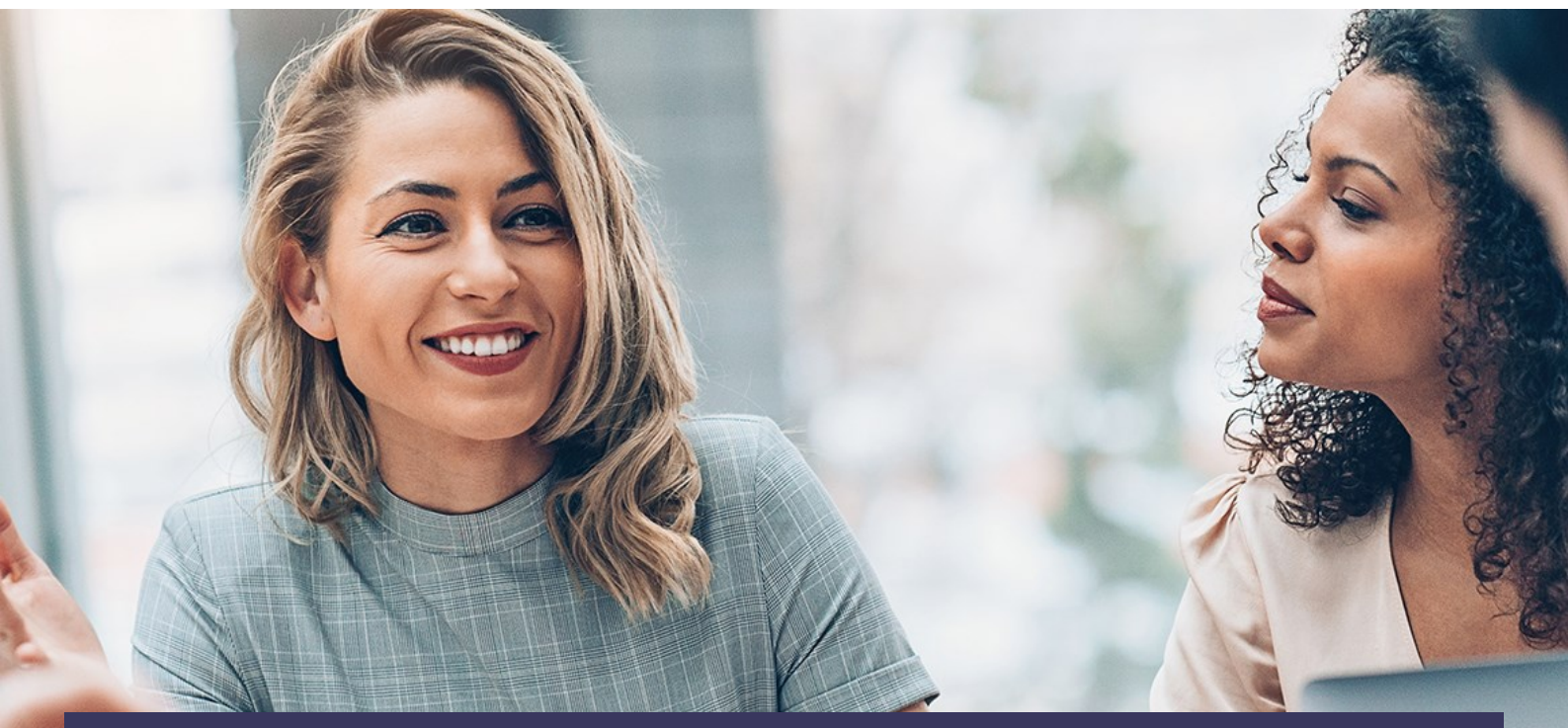
WIE WIJ ZIJN

WIE WIJ ZIJN & WELKE TOEGEVOEGDE WAARDE WE LEVEREN

De sales performance experts die sales excellence mogelijk maken door middel van mensen en procesontwikkeling. Wij bieden oplossingen op maat om de verkoopresultaten te verhogen en sales excellence voor onze klanten te bereiken.

[LEES MEER](#)





Op de hoogte blijven van tips en trends in sales

Meld je hier aan voor de Mercuri International
nieuwsbrief met uw e-mail adres.

Deze website is beschermd door reCAPTCHA en de Google [Privacy Policy](#) en [Terms of Service](#).

Ik accepteer de [terms and conditions](#)

[SIGN UP](#)

MEER BLIJE KLANTEN

"Onze Academy, die wordt
aangeboden door Mercuri,
voegt echte waarde toe aan de
processen van
klantbetrokkenheid."



Electrolux

"Bij Toyota stellen we hoge
eisen aan onze
leidinggevenden en daarom
stellen we zeer hoge eisen
aan de consultants waarmee
we samenwerken op het
gebied van
leiderschapsontwikkeling.
Mercuri is een hechte partner
geworden in ons pan-
Europese
leiderschapsprogramma en
wordt dan ook gewaardeerd
door al onze deelnemende
leiders. Naast het hebben
van een hoog uniform niveau
van hun prestaties, zijn ze
zeer prettig om mee te
werken en nemen ze een
duidelijke
verantwoordelijkheid en
toewijding voor hun
onderdelen in het
programma."



FREDRIK FJELLSTEDT

Toyota

"We zien meteen de impact
van Mercuri's Selling At My
Best. We hebben de hoogste
resultaat scores behaald in
de geschiedenis van het
bedrijf - 91% in vergelijking
met een eerdere beste van
81%. Ons jaarresultaat is 40%
hoger dan in dezelfde
periode vorig jaar."



DAN BUCKINGHAM

Virgin Holidays

WERELDWIJDE EN LOKALE EXPERTISE

ONZE WERELDWIJDE ACTIVITEITEN

Het genereren van groei op wereldwijde basis vereist meer dan alleen goede bedoelingen. Het vereist het vermogen om zich voortdurend aan te passen en nieuwe vaardigheden te leren. Het betekent ook nieuwe rollen op zich nemen in de omgang met klanten, om zo hun loyaliteit te winnen en te behouden. Met ons als partner verwerven uw business units de nodige competenties om uw internationale strategieën tot een succes te maken:

[LEES VERDER](#)



AAN DE SLAG

BEKIJK WAT MERCURI VOOR U KAN DOEN

Wij hebben aandacht voor uw verkoop. Als u meer wilt weten over hoe wij u kunnen helpen, neem dan contact met ons op.

[CONTACT](#)



Elk jaar stelt Mercuri International bedrijven in meer dan 50 landen in staat om sales excellence te behalen. Wij bedienen onze klanten zowel lokaal als wereldwijd met op maat gemaakte oplossingen en industrie-expertise. De verschillende bewezen verkooptechnieken en -methodieken zullen helpen om de verkoopprestaties te verbeteren.

[LEES MEER](#)

[Sustainability](#)

[Board of](#)

[Privacy & cookie](#)
[policy](#)

[Directors](#)



Please upgrade to a [supported browser](#) to get a reCAPTCHA challenge.

[Why is this happening to me?](#)