



Internationale Projecten



Internationale omzetgroei realiseren

Doelstellingen:

- Implementeer uw strategie tegelijkertijd, in meerdere talen en internationaal
- Een internationale verkoopcultuur ontwikkelen, maar toch de individuele behoeften van verschillende landen over de hele wereld in stand houden
- Optimaliseer de verkoopkracht van uw internationale verkooporganisatie
- Een globale/internationale verkoopcurriculum ontwikkelen

Mercuri International is uw beste partner. Het genereren van groei op wereldwijde basis vergt meer dan alleen maar goede bedoelingen. Het vereist het vermogen om zich voortdurend aan te passen en nieuwe vaardigheden te leren. Het betekent ook nieuwe rollen op zich nemen in de omgang met klanten, om zo hun loyaliteit te winnen en te behouden. Met ons als partner verwerven uw business units de nodige competenties om uw internationale strategieën tot een succes te maken:

- Stimuleren van internationale initiatieven en verkooptransformatie
- Wereldwijd een gemeenschappelijke verkoopfilosofie en -cultuur tot stand brengen
- Zorgen voor consistente berichtenuitwisseling op alle markten
- Het delen van de beste werkmethoden tussen landen
- Internationale klantstrategieën en -processen op elkaar afstemmen
- Maximaal profiteren van synergieën en schaalvoordelen

- Waarde creëren voor uw klanten



opbevoering van gestandaardiseerde seminars in verschillende talen. Er moet rekening worden gehouden met de specifieke verkoopsituatie/strategie en mogelijke verschillende lokale prestatieniveaus. Het verkrijgen van lokale steun en betrokkenheid is van cruciaal belang voor succes. Om dit te bereiken, moeten de dochterondernemingen stap voor stap bij het project worden betrokken. Ten slotte zullen gestructureerd projectbeheer en communicatie van vitaal belang zijn om de inzet van de geharmoniseerde aanpak, implementatie en resultaten te waarborgen.



Wij bieden geavanceerde trainingstechnieken, ondersteund door Business Simulaties en uitgebreide Blended Learning mogelijkheden. We kunnen "Resultaatmeting" toepassen met behulp van lokaal aanvaarde Key Performance Indicatoren. We zijn toegewijd aan het creëren van resultaten:

- Het bereiken van uitstekende verkoopresultaten
- Lancering van nieuwe producten
- Het vergroten van uw marktaandeel
- Verhoging van de winstgevendheid/marge
- Het verhogen van de efficiëntie van uw verkoopteam
- Vergroten van klantloyaliteit en re-buying
- Waarde creëren voor u en uw klanten

[E-mail: info@mercuri.be](mailto:info@mercuri.be)

[Tel: +32 \(0\)2 245 02 40](tel:+3222450240)

HELP MIJ HIERMEE



MERCURI international

Elk jaar stelt Mercuri International bedrijven in meer dan 50 landen in staat om sales excellence te behalen. Wij bedienen onze klanten zowel lokaal als wereldwijd met op maat gemaakte oplossingen en industrie-expertise. De verschillende bewezen verkooptechnieken en -methodieken zullen helpen om de verkoopprestaties te verbeteren.

[LEES MEER](#)

USEFUL LINKS

[Sustainability](#)

[Privacy & cookie policy](#)

[Board of Directors](#)

FOLLOW US

[f](#) [in](#)

Please upgrade to a [supported browser](#) to get a reCAPTCHA challenge.

[Why is this happening to me?](#)