

NÁŠ PŘÍSTUP



Pomůžeme vám zvýšit výkonnost vašeho prodeje

Prodej může být klíčovou konkurenční výhodou nebo také problematickým slabým místem. Pokud chtějí firmy růst organickým způsobem, potřebují minimálně dobře fungující prodej – ať už jde o celkové výsledky, efektivitu prodeje, získávání nových zákazníků nebo zakázek, rozvoj spolupráce se stávajícími klienty, úspěšné uvádění nových produktů na trh, prodejní kulturu apod.

Nové technologie zásadně mění chování zákazníků a prodejní týmy i jednotliví obchodníci se těmto změnám musí přizpůsobit. Velká část nákupní cesty probíhá virtuálně, zákazníci mají mnohem více informací a to zásadně ovlivňuje prodejní procesy a jejich účinnost.

Specialisté z Mercuri International poskytují manažerům prodeje i celým prodejním týmům odbornou podporu a pomoc. Používají při tom širokou škálu metod a přístupů zahrnující audity a analýzy, komplexní transformační nebo optimalizační projekty, menší projekty zaměřené na zlepšení výkonnosti v dílčích oblastech prodeje, individuální poradenství nebo přímou podporu prodejního týmu.

Projekty obvykle zahrnují 5 kroků, zvolenou metodu a rozsah jednotlivých kroků určují konzultanti Mercuri International společně s klíčovými pracovníky zákazníka v závislosti na konkrétní potřebě, typu a velikosti projektu.

□

Chcete se dozvědět více o našem přístupu?

KONTAKTUJTE NÁS

Email: mercuri@mercuri.cz

Telefon: +420 284 688 651

MERCURI international

Mercuri International pomáhá obchodním organizacím zvyšovat efektivitu prodeje a dosahovat „sales excellence“.

Prostřednictvím lidí, nástrojů a procesů každoročně přispíváme k ziskovému růstu tisícům společností ve více než 50 zemích.

[VÍCE](#)

UŽITEČNÉ ODKAZY

[International
Projects](#)

[Sales Excellence](#)

SLEDUJTE NÁS

[**in**](#)

Please upgrade to a [supported browser](#) to get a reCAPTCHA challenge.

[Why is this happening to me?](#)