

Außendienst



Beispielhafte Themen für den Außendienst

- Verkaufspsychologie, Kundentypologien
- Kommunikation, Rhetorik
- Account Management
- Aufbau und Ablauf von Verkaufsgesprächen
- Beziehungsmanagement
- Solution/Value Selling
- Verhandlungsführung
- Neukundengewinnung
- Cross- und Upselling
- Neuprodukteinführung
- Präsentationstechnik
- Messetraining

Wenn Sie mehr über Qualifizierungsmaßnahmen für den Außendienst wissen wollen, oder mit uns über einen anderen Aspekt der Kompetenzentwicklung reden wollen kontaktieren Sie uns bitte.

MERCURI international

Mit unserer einzigartigen Kombination aus Beratung und Training Expertise helfen wir jährlich rund 15,000 Unternehmen, in über 50 Ländern und in über 30 Sprachen weltweit, ihre Vertriebsaktivitäten effizienter und effektiver zu gestalten und damit die notwendigen Verbesserungen ihrer Unternehmensziele zu erreichen.

LESEN SIE MEHR

NÜTZLICHE LINKS

[Datenschutzerklärung](#) [Games](#)

[Impressum](#)

[Kooperationspart](#)

[Celemi Board](#)

[Board of](#)

[Directors](#)

[Sustainability](#)

FÖLGE UNS



Please upgrade to a [supported browser](#) to get a reCAPTCHA challenge.

[Why is this happening to me?](#)