



Myyntistrategia



Huono myyntistrategia maksaa helposti satoja tuhansia – hyvä mahdollistaa myynnin kasvun ja kannattavuuden

Tutkitusti, parhaat myyntiorganisaatiot hallitsevat myyntistrategian. Johdon tehtävä on määrittää strategia, joka takaa kannattavan kasvun tulevaisuudessa ja saada se toteutumaan käytännössä.

Milloin myyntistrategia kannattaa terävöittää?

- Toimintaympäristö on muuttunut ja haluat varmistaa oman paikkasi markkinoilla.
- Haluat varmistaa kannattavan kasvun ja tunnistaa kasvun murtokohdan.
- Haluat tehostaa myyntitoimintosi panos-tuotossuhdetta.
- Haluat kohdentaa tekemistä ja resursseja – tehdä valintoja, mihin aikaa ja resursseja käytetään ja mihin ei.
- Haluat sitouttaa organisaatiotasi yhteiseen suuntaan ja tekemiseen.

Lopputulos

- Konkretisoitu ja selkeä myyntistrategia, joka on laadittu huomioiden muutokset toimintaympäristössä ja asiakkaiden ostokäyttäytymisessä.
- Konkreettiset mittarit ja toimintatavat myyntistrategian toteuttamiseksi ja johtamiseksi arjessa.
- Myyntistrategian jalkauttamisen suunnitelma ja toimenpiteet.

Toimintatapa

- Sarjassa workshoppeja ja niiden välissä tapahtuvassa työskentelyssä arvioidaan myynnin tulosten nykyinen rakenne sekä asiakkaiden ja

toimintaympäristön muutosten vaikutus tuloksiin ja myynnin toimintatapaan ja asetetaan pitkän tähtäimen tavoitteet. Lisäksi konkretisoidaan mitä myymme ja kenelle, miten erottaudumme markkinoilla sekä miten ja kenen toimesta toteutamme myyntiä. Lisäksi määritellään johtamiskäytännöt ja tarvittavat suorituskyvyn arvioinnin mittarit.

- Mercuri fasilitoi ja ohjaa projektin yhdessä asiakkaan vastuuhenkilöiden kanssa.

MERCURI international

Mercuri International auttaa vuosittain yli 50 maassa toimivia yrityksiä saavuttamaan myynnin huippuosaamisen. Palvelemme asiakkaitamme paikallisesti ja maailmanlaajuisesti räätälöidyillä ratkaisuilla sekä alan osaamisella. Kasvatamme asiakkaidemme tulosta tarjoamalla työkaluja ja prosesseja erilaisiin myynnin kehitystarpeisiin.

LUE LISÄÄ

HYÖDYLLISIÄ LINKKEJÄ

[Sustainability](#)

[Tietoa
sivustosta](#)

[Rekisteri- ja
tietosuojaseloste](#)

[Mercurin
laskutustiedot](#)

[Mercuri Training
& Online](#)

[ilmoittautumis-
ja](#)

[peruutusehdot](#)

[Ota yhteyttä](#)

SEURAA MEITÄ SOMESSA



Mercuri käyttää verkkopalveluissaan evästeitä. Käyttämällä sivustoamme hyväksyt evästeiden käytön. Eväste (cookie) on pieni tekstitiedosto, joka tallennetaan käyttämäsi verkkoselaimen vieraillessasi verkkosivustoillamme ja/tai -palveluissamme. Evästeiden avulla voimme parantaa palvelumme käyttäjäkokemusta. Katso tästä [rekisteri- ja tietosuojaseloste](#) ja [sivuston käyttöehdot](#).

We won't track your information when you visit our site. But in order to comply with your preferences, we'll have to use just one tiny cookie so that you're not asked to make this choice again.

Hyväksyn

Hylkään