

15/02/2019

# Frukostseminarium 15 februari - KAM - Att skapa och addera värde!: 2019-02-15 07:30:00 - 2019-02-15 09:00:00

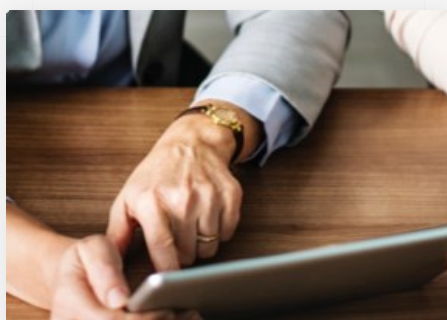
ANMÄL DIG

TID OCH PLATS

## Bokningsinformation

Bookings are closed for this event.

## LIKNADE EVENT



11/12/2019



15/03/2019

## Certifierad Key Account Manager

Utbildningen handlar om vad Key Account Management är och vad innebörden av KAM kan betyda för dig och ditt företag.

[LÄS MER](#)

## Från stjärnsäljare till säljchef – Resan till ett framgångsrikt säljledarskap

Från stjärnsäljare till säljchef – Resan till ett framgångsrikt säljledarskap  
I många säljorganisationer är det naturligt både för ledningen

[LÄS MER](#)



27/03/2019 - 28/03/2019

### Säljstrategi

I utbildningen blandar vi teori och praktiska övningar; korta föreläsningar, erfarenhetsutbyte, träning med praktikfall, grupparbeten, återkoppling och personliga reflektioner. I

[LÄS MER](#)

**MERCURI**  
international

Mercuri International gör det varje år möjligt för företag i över 50 länder att bli mer effektiva när det kommer till försäljning och ledarskap. Vi arbetar såväl lokalt som globalt och erbjuder våra kunder både kundanpassade lösningar och branschexpertis. Vi låter resultat växa

#### ANVÄNDBARA LÄNKAR

[Data- och](#)

[integritetspolicy](#)

#### FÖLJ OSS



genom människor och ger er de verktyg  
och processer som krävs för att ni ska  
kunna tackla era försäljningsutmaningar.

[LÄS MER](#)



Please upgrade to a [supported browser](#) to get a reCAPTCHA challenge.

[Why is this happening to me?](#)