

Področja ekspertize

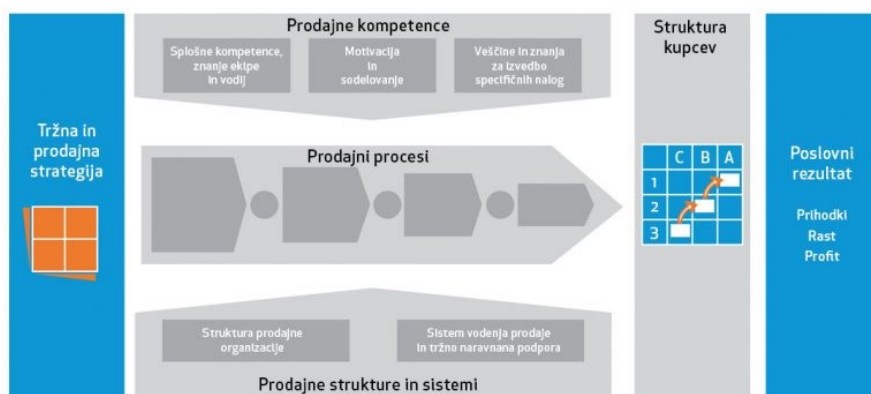
Prodajna ekspertiza

Pomagamo vam

- Graditi, prilagajati ali optimirati prodajne procese
- Razvijati kompetence ljudi, povezanih s prodajo na vodstvenem ali operativnem nivoju
- Usklajevati prodajne sisteme, strukture in prodajna orodja ter vire
- Začrtati obseg prodajne strukture in organizacije

S kom sodelujemo in koga pomagamo razvijati?

- Vodstvo prodaje – od najvišjega vodstva to vodij prodaje
- Prodajnike in zaposlene v prodajnih funkcijah – od aktivne prodaje do zalednih služb
- Oddelke skrbi za stranke («Customer care») in druge podporne oddelke
- Vodje ključnih kupcev



Povezane vsebine

Vodenje prodaje v praksi: Kako naj "količina, smer & kakovost" delujejo

[Preberi več](#)

MERCURI international

Mercuri International vsako leto pomaga podjetjem v več kot 50 državah pri doseganju prodajne odličnosti. Kupcem s svojimi rešitvami po meri in strokovnostjo v posameznih panogah služimo tako na lokalnem kot globalnem nivoju. Za večji dobiček poskrbimo z razvojem kadrov, ustreznimi orodji ter postopki za uspešno soočanje s prodajnimi izzivi.

[PREBERITE VEČ](#)

KORISTNE POVEZAVE

[Sustainability](#)

[Pravilnik o zasebnosti in piškotkih](#)

[Mercuri Management Team](#)

SLEDITE NAM



Please upgrade to a [supported browser](#) to get a reCAPTCHA challenge.

[Why is this happening to me?](#)