

Notre processus d'intervention

Notre mode d'intervention est extrêmement pragmatique. A partir de vos priorités commerciales, du savoir-faire et du niveau de maturité digitale de votre entreprise, nous construisons un dispositif sur mesure sur tout ou partie des **5 étapes suivantes** :

Evaluer la situation

1 ANALYSE

- Etudes/Baromètres
- Interviews
- Observation in situ
- Visites/ Appels mystères
- Evaluations compétences
- Diagnostics de performance commerciale

Conception des solutions

2 CONSTRUIRE

- Parcours Apprenant
- Ingénierie pédagogique
- Outils/Systèmes de pilotage
- Plans d'intégration
- Contenus digitaux
- Référentiels compétences

Mise en oeuvre

3 TRANSMETTRE

- Atelier
- Formations
présentielles
- Digital learning
- Séminaires
- Webinars
- Visites conjointes

Changer les comportements

4 ANCRER

- Coaching / Web Coaching
- Accréditations
- Monitorats
- Visites mystère
- Réunions de suivis
- Webinars
- Ateliers
d'approfondissement

Résultats sur le long terme

5 MESURER LES RÉSULTATS

- Monitorats
- Baromètres client
(+variomètres)
- Success fees
- Résultats
- Synthèses évaluations
- Visites conjointes
- Recommandations

Quelques exemples de missions orientées développement des compétences :

- Renforcer la capacité des managers commerciaux à faire passer leurs commerciaux de vendeurs de produits à vendeurs de solutions
- Aider des managers commerciaux « super vendeurs » à faire monter en puissance leurs collaborateurs plutôt que faire à la place
- Développer la capacité des vendeurs à adopter une posture assertive face à des clients résistants
- .. / ...

Quelques exemples de missions orientées

résultat :

- Augmenter le rythme d'acquisition de nouveaux clients de 25%
- Réussir le lancement d'un nouveau produit pour atteindre 80% de DN
- Développer la prescription d'une nouvelle solution technique et atteindre 400 prescriptions dans des cahiers des charges en année 1
- ... / ...

MERCURI international

Chaque année et dans plus de 50 pays, Mercuri International aide les sociétés à atteindre l'excellence commerciale. Nous accompagnons nos clients, à la fois localement, et travers le monde, avec des solutions sur mesure, doublées de l'expertise sectorielle. Nous générons de la croissance à travers les Hommes, en leur mettant à disposition les outils et les process, qui leur permettent de répondre aux enjeux commerciaux.

EN SAVOIR PLUS

LIENS UTILES

[Notre processus
d'intervention](#)

[Une expertise](#)

[reconnue](#)

[Politique de
confidentialité](#)

SUIVEZ-NOUS



Please upgrade to a [supported browser](#) to get a reCAPTCHA challenge.

[Why is this happening to me?](#)